

Episodio #358

5 ACCIONES CONTRAIINTUITIVAS QUE TE HACEN MÁS INFLUYENTE

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

1.- _____ personas valiosas entre sí sin que _____ te lo pida

Que tu vida sirva de _____ para unir a personas que se agregarían valor _____ mutuamente. Esto es un acto de _____ y seguridad _____.

“Una persona influyente se conecta con las personas.”

— John C. Maxwell, Seamos Personas de Influencia

2.- Comparte _____ que otro puede aprovechar _____ que tú

“Los líderes que añaden valor a otros practican la generosidad como un _____.”

— John C. Maxwell, Desarrolle los líderes que están alrededor de usted

Una de las cosas más _____ que una persona puede hacer es pasarle a otra una oportunidad que le calza _____.

Las personas que viven así son extraordinarias:

- _____ de sí mismas.
- Con mentalidad de _____.
- Que entienden que no todo lo que llega a su vida es para sí mismas; a veces es para _____ a otros.

3.- Invierte tiempo en preparar _____ que generen _____ concreto para otros

“Los líderes eficaces ven el desarrollo de las personas como una _____ personal.”

— John C. Maxwell, Desarrolle los líderes que están alrededor de usted



Episodio #358

5 ACCIONES CONTRAITUITIVAS QUE TE HACEN MÁS INFLUYENTE

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Los grandes líderes piensan _____ cómo producir encuentros importantes para un grupo, porque saben que hay _____ en agregar valor a otros.

4.- Frecuenta espacios donde seas el _____ de la sala

“La gente sigue al individuo antes que al líder.”

— John C. Maxwell, El mapa para alcanzar el éxito

El desarrollo de la seguridad personal te permite estar entre personas más inteligentes y con más trayectoria sin sentir _____. Lo verás como una oportunidad de aprender y _____.

Te recomendamos el libro **“Agudeza”** de **Juan Vereecken**.



Episodio #358

5 ACCIONES CONTRAITUITIVAS QUE TE HACEN MÁS INFLUYENTE

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

1.- Presenta personas valiosas entre sí sin que nadie te lo pida

Que tu vida sirva de puente para unir a personas que se agregarían valor único mutuamente. Esto es un acto de humildad y seguridad personal.

“Una persona influyente se conecta con las personas.”

— John C. Maxwell, Seamos Personas de Influencia

2.- Comparte oportunidades que otro puede aprovechar mejor que tú

“Los líderes que añaden valor a otros practican la generosidad como un hábito.”

— John C. Maxwell, Desarrolle los líderes que están alrededor de usted

Una de las cosas más generosas que una persona puede hacer es pasarle a otra una oportunidad que le calza mejor.

Las personas que viven así son personas:

- Seguras de sí mismas.
- Con mentalidad de abundancia.
- Que entienden que no todo lo que llega a su vida es para sí mismas; a veces es para servir a otros.

3.- Invierte tiempo en preparar encuentros que generen beneficio concreto para otros

“Los líderes eficaces ven el desarrollo de las personas como una responsabilidad personal.”

— John C. Maxwell, Desarrolle los líderes que están alrededor de usted



Episodio #358

5 ACCIONES CONTRAITUITIVAS QUE TE HACEN MÁS INFLUYENTE

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

Los grandes líderes piensan constantemente cómo producir encuentros importantes para un grupo, porque saben que hay impacto en agregar valor a otros.

4.- Frecuenta espacios donde seas el menos experimentado de la sala

“La gente sigue al individuo antes que al líder.”

— John C. Maxwell, El mapa para alcanzar el éxito

El desarrollo de la seguridad personal te permite estar entre personas más inteligentes y con más trayectoria sin sentir inferioridad. Lo verás como una oportunidad de aprender y crecer.

Te recomendamos el libro **“Agudeza”** de **Juan Vereecken**.

