

Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

¿_____ el tipo de amigo que “_____” tipo de amigos está buscando?

1.- La calidad de tu _____ determina la calidad de tu _____

Las personas con las que pasas _____ terminan influyendo en tus estándares, decisiones y _____.

“Nada _____ tanto los logros como el pensamiento _____; nada expande tanto las _____ como el pensamiento _____.”

— John C. Maxwell, Piense para obtener un cambio

Las emociones y actitudes _____ son muy _____.

2.- Las personas extraordinarias no aparecen por _____, se _____ intencionalmente

No basta con _____ encontrar buenas conexiones. Hay que buscarlas, acercarse y _____ relaciones con personas que ya están donde tú quieres llegar.

¿Dónde buscar?

1. Comunidades con _____ (organizaciones de beneficio para otros).
2. Grupos de _____ (cámaras, clubs).
3. Ambientes de _____ (conferencias, Maxwell Leadership, masterclass, diplomados).
4. Recomendadas por alguien más extraordinario.



Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

¿Cómo cultivar la relación?

1. Aportar valor _____.

¿Cómo puedes ayudar o aportar? _____, conexiones con otros, siendo confiable.

2. Sé intencional y _____. Las relaciones profundas no se construyen rápido.

3. Escucha y _____ lo que aprendes.

3.- La _____ debe traducirse en _____

Admirar a alguien a distancia genera _____; interactuar con esa persona genera _____.

Tener proximidad con personas es un asunto de _____, anticipación, planeación e inversión.

4.-Las relaciones extraordinarias se construyen aportando _____, no solo buscando _____.

Las personas de alto nivel cuidan su _____ y su energía. Si alguien quiere rodearse de ellas, debe desarrollar algo valioso que _____: perspectiva, trabajo, lealtad, resultados o confiabilidad.

“La _____ es el fundamento de cualquier relación.”

— John C. Maxwell, Cómo ganarse a la gente

Maneras de aportar valor:

- _____ problemas, aunque sean pequeños.
- Sé alguien confiable: _____ lo que dices, llega preparado y respeta su tiempo.



Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

- _____ y aplica lo que te comparten.
- Aporta perspectivas _____.
- Mantente con energía y actitud _____, sin drama.

5.- El _____ personal determina el tipo de personas que puedes

Las personas extraordinarias buscan rodearse de personas que también están
_____ con mejorar.

“La actitud es contagiosa: modélala.”

— Juan Vereecken, Checa tu actitud

Palabras: eres, ese, entorno, crecimiento, tiempo, ambición, restringe, limitado, posibilidades, liberado, negativas, contagiosas, accidente, eligen, esperar, cultivar, propósito, liderazgo, crecimiento, constantemente, ideas, consistente, aplica, admiración, proximidad, inspiración, transformación, valor, beneficio, tiempo, aportar, confianza, resuelve, cumple, honra, útiles, positiva, crecimiento, atraer, comprometidas.



Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

¿Eres el tipo de amigo que “ese” tipo de amigos está buscando?

1.- La calidad de tu entorno determina la calidad de tu crecimiento

Las personas con las que pasas tiempo terminan influyendo en tus estándares, decisiones y ambición.

“Nada restringe tanto los logros como el pensamiento limitado; nada expande tanto las posibilidades como el pensamiento liberado.”

— John C. Maxwell, Piense para obtener un cambio

Las emociones y actitudes negativas son muy contagiosas.

2.- Las personas extraordinarias no aparecen por accidente, se eligen intencionalmente

No basta con esperar encontrar buenas conexiones. Hay que buscarlas, acercarse y cultivar relaciones con personas que ya están donde tú quieres llegar.

¿Dónde buscar?

1. Comunidades con propósito (organizaciones de beneficio para otros).
2. Grupos de liderazgo (cámaras, clubs).
3. Ambientes de crecimiento (conferencias, Maxwell Leadership, masterclass, diplomados).
4. Recomendadas por alguien más extraordinario.



Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

¿Cómo cultivar la relación?

1. Aportar valor constantemente.

¿Cómo puedes ayudar o aportar? Ideas, conexiones con otros, siendo confiable.

2. Sé intencional y consistente. Las relaciones profundas no se construyen rápido.

3. Escucha y aplica lo que aprendes.

3.- La admiración debe traducirse en proximidad

Admirar a alguien a distancia genera inspiración; interactuar con esa persona genera transformación.

Tener proximidad con personas es un asunto de esfuerzo, anticipación, planeación e inversión.

4.- Las relaciones extraordinarias se construyen aportando valor, no solo buscando beneficio.

Las personas de alto nivel cuidan su tiempo y su energía. Si alguien quiere rodearse de ellas, debe desarrollar algo valioso que aportar: perspectiva, trabajo, lealtad, resultados o confiabilidad.

“La confianza es el fundamento de cualquier relación.”

— John C. Maxwell, *Cómo ganarse a la gente*

Maneras de aportar valor:

- Resuelve problemas, aunque sean pequeños.
- Sé alguien confiable: cumple lo que dices, llega preparado y respeta su tiempo.



Episodio #356

5 SECRETOS PARA RODEARTE DE PERSONAS EXITOSAS

Juan Vereecken y Alejandro Mendoza

- Honra y aplica lo que te comparten.
- Aporta perspectivas útiles.
- Mantente con energía y actitud positiva, sin drama.

5.- El crecimiento personal determina el tipo de personas que puedes atraer

Las personas extraordinarias buscan rodearse de personas que también están comprometidas con mejorar.

“La actitud es contagiosa: modélala.”

— Juan Vereecken, Checa tu actitud

