

EP: 170

Título: 3 Consejos para ampliar tu visión

Voces: Juan Vereecken & Alejandro Mendoza

Recursos recomendados: Libro Desarrolle el Líder que está en Usted 2.0, de John C. Maxwell

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

Los líderes con visión pequeña eventualmente pierden influencia.

3 CONSEJOS PARA AMPLIAR TU VISIÓN

1. Pasa tiempo con personas que te _____ a ser más grande.

¿A quién conoces que sueñe y trabaje por cosas grandes?

Hay dos tipos de personas: Las que te llevan _____ o las que te llevan _____.



Pasa tiempo con personas que te inspiran a soñar más grande.

Una _____ sabia para pasar tu tiempo relacional es:

- 40% con personas que te inspiran a ser más grande
- 30% con los tuyos: amigos, colegas. Etc.
- 30% con personas a las que estás inspirando y ayudando

Si te dan la oportunidad de estar con personas que te hacen crecer, tienes que saber cómo conducirte para no perder esa oportunidad.

2. Haz preguntas que te ayuden a ver _____ y _____.

Hay dos tipos de preguntas: para otras personas y para ti mismo.

Cómo hacer preguntas para otras personas:

- Decide que te conviene hacer preguntas
- Haz una lista de 3 ó 4 preguntas genéricas que puedas memorizar, no tan personales

Preguntas para ti mismo:

- ¿Cómo estoy este año comparado al año pasado? ¿He crecido?
- ¿Con quién estoy pasando la mayoría de mi tiempo?
- ¿Estoy viviendo mis valores, realmente?
- ¿Qué meta (visión) estoy persiguiendo? ¿lo debo estar persiguiendo?

Estas son preguntas para ver cómo vas con tu visión y propósito en la vida, para que tengas mayor claridad y poder subir y ampliar tu visión.

3. Desarrolla un plan de _____ de la visión.

Sé intencional y consistente.

Hay que tener la visión clara porque una de las mejores maneras de diluir el esfuerzo de un individuo o un equipo es _____.... 'di-visión', tener 2 visiones.



No puedes desarrollar un plan de crecimiento si no tienes una visión clara, concisa y fácil de explicar.

Cómo tener claridad de visión para tener tu plan de crecimiento:

- ¿Qué ves? ¿Qué quisieras que fuera _____, y que estás convencido que tiene que ser diferente, y a qué nivel estás dispuesto tú a tomar responsabilidad personal por ello?

- ¿Qué puedes _____? La manera que tu contestas esta pregunta determinará el _____ de tu visión.

La _____ es el "QUE". Una pregunta más para ayudarte dar el primer paso después del "QUE":

- ¿Hay alguien más haciendo algo similar? ¿Puedo unirme a alguien para aprender de alguien más? o ¿quién más quisiera acompañarme a mí en esta jornada?

Respuestas: inspíren, hacia arriba, hacia abajo, fórmula, más lejos, más amplio, crecimiento, dividiendo su enfoque, diferente, hacer, punto de partida, visión..

EP: 170

Título: 3 Consejos para ampliar tu visión

Voces: Juan Vereecken & Alejandro Mendoza

Recursos recomendados: Libro Desarrolle el Líder que está en Usted 2.0, de John C. Maxwell

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

Los líderes con visión pequeña eventualmente pierden influencia.

3 CONSEJOS PARA AMPLIAR TU VISIÓN

1. Pasa tiempo con personas que te inspiren a ser más grande.

¿A quién conoces que sueñe y trabaje por cosas grandes?

Hay dos tipos de personas: Las que te llevan hacia arriba o las que te llevan hacia abajo.



Pasa tiempo con personas que te inspiran a soñar más grande.

Una fórmula sabia para pasar tu tiempo relacional es:

- 40% con personas que te inspiran a ser más grande
- 30% con los tuyos: amigos, colegas. Etc.
- 30% con personas a las que estás inspirando y ayudando

Si te dan la oportunidad de estar con personas que te hacen crecer, tienes que saber cómo conducirte para no perder esa oportunidad.

2. Haz preguntas que te ayuden a ver más lejos y más amplio.

Hay dos tipos de preguntas: para otras personas y para ti mismo.

Cómo hacer preguntas para otras personas:

- Decide que te conviene hacer preguntas
- Haz una lista de 3 ó 4 preguntas genéricas que puedas memorizar, no tan personales

Preguntas para ti mismo:

- ¿Cómo estoy este año comparado al año pasado? ¿He crecido?
- ¿Con quién estoy pasando la mayoría de mi tiempo?
- ¿Estoy viviendo mis valores, realmente?
- ¿Qué meta (visión) estoy persiguiendo? ¿lo debo estar persiguiendo?

Estas son preguntas para ver cómo vas con tu visión y propósito en la vida, para que tengas mayor claridad y poder subir y ampliar tu visión.

3. Desarrolla un plan de crecimiento de la visión.

Sé intencional y consistente.

Hay que tener la visión clara porque una de las mejores maneras de diluir el esfuerzo de un individuo o un equipo es dividiendo su enfoque.... 'di-visión', tener 2 visiones.



No puedes desarrollar un plan de crecimiento si no tienes una visión clara, concisa y fácil de explicar.

Cómo tener claridad de visión para tener tu plan de crecimiento:

- ¿Qué ves? ¿Qué quisieras que fuera diferente, y que estás convencido que tiene que ser diferente, y a qué nivel estás dispuesto tú a tomar responsabilidad personal por ello?

- ¿Qué puedes hacer? La manera que tu contestas esta pregunta determinará el punto de partida de tu visión.

La visión es el "QUE". Una pregunta más para ayudarte dar el primer paso después del "QUE":

- ¿Hay alguien más haciendo algo similar? ¿Puedo unirme a alguien para aprender de alguien más? o ¿quién más quisiera acompañarme a mí en esta jornada?

