

EP: 164

Título: La estrategia para ganar

Voces: Juan Vereecken & Alejandro Mendoza

Recursos recomendados: Libro Leading in Tough Times, de John C. Maxwell

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

Durante tiempos difíciles los líderes deben encontrar nuevas maneras de enfrentar los desafíos.

Si quieres aumentar tus posibilidades de triunfar en medio de las dificultades que estás atravesando, tienes que incorporar las siguientes ideas en tu plan.

No _____ los tiempos difíciles, _____ que siempre van a venir y cómo vivirlos.

¿Qué hacer para tranquilizarnos ante los desafíos?

1. Enfrenta o acepta el desafío
2. Entiende el desafío
3. _____ el desafío
4. Aprecia el desafío

ESTRATEGIA PARA AUMENTAR TUS POSIBILIDADES DE TRIUNFAR

1. Visualiza el _____ ideal

Comienza con el final en tu mente.

Cuando comenzamos con el final en mente, ese resultado se convierte en una visión.

Comenzar con el final en mente nos ayuda a anticipar.



**Una visión clara te ayuda a identificar cosas
que te ayudan a llegar ahí.**

2. Comienza antes de saber cómo _____ tu visión.

Da un paso, aunque sea pequeño.

Es muy común que las personas no den el _____ paso.

La _____ es comenzar a andar aun cuando no tengas todo claro.

Después de que comienzas haz los ajustes necesarios para alcanzar la _____.

“Es la acción lo que traerá la claridad necesaria para formalizar la estrategia ganadora”, John Maxwell.

La buena estrategia que te ayuda a ganar se desarrolla _____.

3. _____ rápido, falla primero y falla con frecuencia.

Para progresar tienes que estar dispuesto a fallar.

Seamos los _____ en fallar para poder ir ajustando.



**Tenemos que acostumbrarnos a fallar
y asumirlo con una sonrisa**

Una falla es algo que hiciste, no es _____ eres.

En tus momentos de éxito, mantén tus fallas presente para que te ayuden a mantenerte humilde y en tus momentos de fallas y viceversa.

4. Todos los días, toma decisiones que te impulsen _____.

No te preguntes si las decisiones son correctas o incorrectas. Pregúntate a ti mismo si te mueven hacia adelante o hacia atrás.

Tomar la decisión es actuar, no tomarla es _____.

La pregunta no es si la decisión es correcta o no, es: ¿te acerca a tu meta?

Si quieres saber todo antes de actuar estarás _____ en tu vida.

5. Evalúa constantemente qué puede _____.

Los líderes exitosos siempre están buscando maneras de mejorar las cosas.

La experiencia no te lleva al crecimiento, sino la experiencia _____ puesta en práctica.



**Enfócate en evaluar solo las cosas importantes,
no evalúes todo.**

Debemos permitir que otros nos ayuden a evaluar ciertas cosas.

Lo que no se evalúa no se puede mejorar y lo que no se puede mejorar, eventualmente _____.

Respuestas: rechaces, entiende, Evalúa, resultado, alcanzarás, primer, estrategia, meta, sobre la marcha, falla, primeros, quién, hacia adelante, inactividad, paralizado, mejorar, evaluada, empeora.

EP: 164

Título: La estrategia para ganar

Voces: Juan Vereecken & Alejandro Mendoza

Recursos recomendados: Libro Leading in Tough Times, de John C. Maxwell

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

Durante tiempos difíciles los líderes deben encontrar nuevas maneras de enfrentar los desafíos.

Si quieres aumentar tus posibilidades de triunfar en medio de las dificultades que estás atravesando, tienes que incorporar las siguientes ideas en tu plan.

No rechaces los tiempos difíciles, entiende que siempre van a venir y cómo vivirlos.

¿Qué hacer para tranquilizarnos ante los desafíos?

1. Enfrenta o acepta el desafío
2. Entiende el desafío
3. Evalúa el desafío
4. Aprecia el desafío

ESTRATEGIA PARA AUMENTAR TUS POSIBILIDADES DE TRIUNFAR

1. Visualiza el resultado ideal

Comienza con el final en tu mente.

Cuando comenzamos con el final en mente, ese resultado se convierte en una visión.

Comenzar con el final en mente nos ayuda a anticipar.



**Una visión clara te ayuda a identificar cosas
que te ayudan a llegar ahí.**

2. Comienza antes de saber cómo alcanzarás tu visión.

Da un paso, aunque sea pequeño.

Es muy común que las personas no den el primer paso.

La estrategia es comenzar a andar aun cuando no tengas todo claro.

Después de que comienzas haz los ajustes necesarios para alcanzar la meta.

“Es la acción lo que traerá la claridad necesaria para formalizar la estrategia ganadora”, John Maxwell.

La estrategia buena que te ayuda a ganar se desarrolla sobre la marcha.

3. Falla rápido, falla primero y falla con frecuencia.

Para progresar tienes que estar dispuesto a fallar.

Seamos los primeros en fallar para poder ir ajustando.



**Tenemos que acostumbrarnos a fallar
y asumirlo con una sonrisa**

Una falla es algo que hiciste, no es quién eres.

En tus momentos de éxito, mantén tus fallas presente para que te ayuden a mantenerte humilde y en tus momentos de fallas y viceversa.

4. Todos los días, toma decisiones que te impulsen hacia adelante.

No te preguntes si las decisiones son correctas o incorrectas. Pregúntate a ti mismo si te mueven hacia adelante o hacia atrás.

Tomar la decisión es actuar, no tomarla es inactividad.

La pregunta no es si la decisión es correcta o no, es: ¿te acerca a tu meta?

Si quieres saber todo antes de actuar estarás paralizado en tu vida.

5. Evalúa constantemente qué puede mejorar.

Los líderes exitosos siempre están buscando maneras de mejorar las cosas.

La experiencia no te lleva al crecimiento, sino la experiencia evaluada puesta en práctica.



**Enfócate en evaluar solo las cosas importantes,
no evalúes todo.**

Debemos permitir que otros nos ayuden a evaluar ciertas cosas.

Lo que no se evalúa no se puede mejorar y lo que no se puede mejorar, eventualmente empeora.

