

# PODCAST

DE LIDERAZGO DE

## JOHN MAXWELL

POR JUAN VEREECKEN

**EP:** 94

**Título:** El precio del éxito

### **IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO**

El equipo alcanza todo su potencial cuando logra pagar el precio.

---

Para que un equipo se mantenga a flote en medio de la incertidumbre, todos sus miembros deben pagar el precio. ¿Cuánto es la cuota personal que le toca pagar a cada uno?

Todos deben saber el precio para que el equipo alcance el éxito.

Cada uno decide si la meta es digna del precio que se debe pagar.

Cuando una persona comienza a perder interés en la meta o tiene un conflicto interno, el impacto se siente en su disposición a pagar el precio por el éxito del equipo.

### Los cuatro pagos que tienes que hacer por tu equipo

1. \_\_\_\_\_.

No importa cuánto esperes dar para el equipo, en algún punto se te exigirá que des más.

No puede haber \_\_\_\_\_ sin sacrificio.

2. **Compromiso de** \_\_\_\_\_.

El éxito del equipo no es barato, cuesta tiempo y eso significa que se paga con la vida.

**3. \_\_\_\_\_ personal.**

El equipo alcanzará su potencial cuando tú alcances el tuyo.

Dos tipos de crecimiento cuando nos referimos a tu aporte al equipo:

1. El crecimiento que un miembro hace \_\_\_\_\_.

2. Sistemas de \_\_\_\_\_ para que el equipo crezca.

**4. Ausencia de \_\_\_\_\_.**

La agenda del equipo va primero que la personal.

Cuando los miembros de un equipo persiguen su agenda personal el esfuerzo se diluye en competencia interna.

Cuando los miembros del equipo ponen a los otros miembros y la visión por encima de la agenda personal algo mágico sucede.

---

Respuestas: Sacrificio, éxito, tiempo, desarrollo, personalmente, crecimiento, egoísmo.