

PODCAST

DE LIDERAZGO DE

JOHN MAXWELL

POR JUAN VEREECKEN

Hoja de Discusión

Episodio 25

«Seis maneras para crecer en carisma»

IDEA PRINCIPAL DEL EPISODIO

Para conseguir el mejor desempeño de las personas tenemos que interesarnos en ellos.

*«Si quieres conectarte con los demás enfócate en ellos y no en ti mismo»
- Dale Carnegie*

¿Acostumbro a enfocarme en los demás y sus intereses o solo en lo mío?

Seis maneras de lograr que le caigas bien a la gente*

1. Muestra un _____ en los demás.

Pregúntale a las personas sobre su historia de vida.

«Me siento atraído hacia personas que se _____ por mi vida y mi historia»

Tres consejos de Juan Vereecken a quienes lideran a grupos grandes de personas:

- a. Muestra _____ por el grupo que está a tu cargo.
- b. Actúa a _____ de todo el grupo.
- c. _____ con quienes puedas.

2. _____.

Sonreír _____ puertas.

Mito: Mantener la cara seria demuestra autoridad

3. Recuerda que el _____ de una persona es a sus oídos el sonido más dulce e importante.

Llamar a las personas por sus nombres requiere el ejercicio intencional de aprenderlos y recordarlos.

4. Sé un buen _____.

Cuando escuchamos a las personas les estamos diciendo que las _____.

Una persona no escuchada no se va a _____ mucho tiempo.

5. Habla en términos de los _____ de la otra persona.

¿Quién tiene más carisma, el que habla con pasión de sus intereses o el que muestra interés por la pasión de otros?

6. Haga que la otra persona se sienta _____ y hágalo con _____.

Dos recomendaciones:

a. _____ a las personas.

b. Hazle saber cuán importante es lo que está _____.

AUTOEVALUACIÓN

Tómate unos minutos para reflexionar acerca de las siguientes preguntas:

1. ¿Ha sido un problema para ti mostrar interés genuino en los demás?

a. Nunca __

b. Solo con las personas que no me caen bien __

c. Depende de mi estado de ánimo __

d. A veces __

2. ¿Puedes pensar en alguien que conozcas personalmente que sea carismático y hábil por naturaleza?

a. Descríbelo: _____

b. ¿Cómo te hace sentir esa persona?

c. ¿Qué puedes aprender de esa persona?

3. ¿Qué tan bueno eres para recordar el nombre de las personas?

- a. Siempre los recuerdo ___
- b. Generalmente los recuerdo ___
- c. Tengo que preguntarlo varias veces para recordarlo ___
- d. No hay manera de que los recuerde ___

4. ¿Alguna vez te has detenido a preguntarle a un colaborador o empleado sobre la historia de su vida? ¿Cómo te sentiste al respecto?

- a. Siento que nada cambió ___
- b. Siento que perdí el tiempo ___
- c. Mejoró mi empatía hacia esa persona ___
- d. Ahora entiendo mejor a esa persona ___
- e. La relación cambió para ambos ___
- f. Otra _____

5. ¿Te resulta difícil hacer que las personas a tu alrededor se sientan importantes?

6. ¿Qué vas a comenzar a hacer hoy mismo para interesarte y demostrar interés por otros, incluyendo aquellas personas que no te caen muy bien?

Si tienes dudas, comentarios o sugerencias sobre este podcast, escríbenos en contacto@podcastdeliderazgoodejohnmaxwell.com

RESPUESTAS:

Muestra un INTERÉS GENUINO en los demás.

"Me siento atraído hacia personas que se INTERESAN por mi vida y mi historia."

Muestra INTERÉS por el grupo que está a tu cargo.

Actúa a FAVOR de todo el grupo.

CONÉCTATE con quienes puedas.

SONRÍE.

Sonreír ABRE puertas.

Recuerda que el NOMBRE de una persona es a sus oídos el sonido más dulce e importante.

Sé un buen OYENTE.

Cuando escuchamos a las personas les estamos diciendo que las VALORAMOS.

Una persona no escuchada no se va a QUEDAR mucho tiempo.

Habla en términos de los INTERESES de la otra persona.

*John Maxwell agradece por este contenido a Dale Carnegie y su libro: Cómo hacer amigos e influenciar a las personas.